

Wir suchen eine/n Verkäufer/in für Eigentumswohnungen (m/w/d) in der Immobilienbranche. Der Arbeitsort befindet sich in Berlin, Deutschland.

IHRE AUFGABEN

Sie begeistern Interessenten für unsere Neubauprojekte und haben den Anspruch, Ihre Kunden bis zum Einzug in die neu erworbene Immobilie vollumfänglich zu betreuen. Dabei begleiten Sie die Kunden persönlich von der Erstanfrage mit Vorstellung unseres Home Designers, über die Bemusterung der Wohnheute, dem erfolgreichen Abschluss eines Kaufvertrages und der Übergabe der Immobilie an den Eigennutzer oder Investor. Sie agieren im gesamten Verkaufsprozess als kompetenter Ansprechpartner (m/w/d) und unterstützen unsere Kunden sowohl während als auch nach der Bauphase.

Sie bringen sich aktiv mit der „Kundenbrille“ in Marketing- und Projektentwicklungsaktivitäten ein und steuern so den Einzelvertrieb von Wohnimmobilien. Identifizieren und incentivieren potenziellen Verkaufsplattformen und Vertriebspartner, legen Zielverkaufswerte fest und monitoren die entsprechenden KPIs. Sie sind verantwortlich für den zielgruppenspezifischen Einsatz von Marketingmaterialien, gemeinsam mit internen und externen Partnern und präsentieren die Ergebnisse der Geschäftsführung.

DAS BRINGEN SIE MIT

Sie sind ein echter Vertriebsprofi mit nachweisbarem Erfolg im Einzelvertrieb von Wohnimmobilien (3-5 Jahre). Sie haben Freude daran, unseren Kunden ihren Wohntraum zu erfüllen. Ihre Persönlichkeit besticht durch ein Höchstmaß an Engagement, Sie agieren stets lösungsorientiert und das Kundenwohl steht für Sie immer an erster Stelle. Sie tragen die Markennwerte von Liven nach außen und treten gewinnend auf. Sie zeigen Begeisterung für innovative und nachhaltige Themen wie beispielsweise Begrünungs- und Mobilitätskonzepte, Smart-Home-Systeme oder auch Designbäder.

- Sie bringen viel Erfahrung in der Steuerung von Dienstleistern im Bereich Einzelvertrieb mit
- Sie motivieren, incentivieren und challengen Ihre Vertriebspartner
- Sie sind kreativ in der Entwicklung verkaufsfördernder Maßnahmen
- Sie stützen sich auf ein stabiles, vertrauensvolles Netzwerk
- Sie kennen Konfigurationssoftwaresysteme unterschiedlicher Standards
- Sie verfügen über ausgeprägte analytische und kommunikative Fähigkeiten, um komplexe Argumentationen zu entwickeln und Einwände zu behandeln

- Sie sind bodenständig, handeln pragmatisch und haben Freude an Teamwork
- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem kreativen, professionellen und
- eigenverantwortlichen Team
- 30 Tage Urlaub
- Vertrauensarbeitszeit
- Überdurchschnittliche, leistungsorientierte Bezahlung
- Ausgeprägter Teamgeist und gemeinsame Events

Die Liven Wohnungsbau GmbH ist ein Tochterunternehmen der Liven AS, einen der größten Projektentwickler für Eigentumswohnungen in Estland.

LIVEN AS wurde im Jahr 2014 gegründet um mittel- bis hochwertige Eigentumswohnungen mit hohem Kundensupport zu erstellen. Seitdem wurden über 500 Wohnungen erfolgreich an Eigentümer übergeben. Derzeitig befinden sich über 1.800 Eigentumswohnungen in der Entwicklung.